

Kobe Morning Rotary Club Weekly Report

2017-18

週報

例会 木曜 7:00-7:45 香港茶楼

TEL 078-392-0775

Email kmrc2680@gmail.com

ホームページ <http://www.kobe-morning.com/>

例会情報 <https://goo.gl/fnmR8H>

会長 安田幸司 幹事 門脇正英

今年度方針 「強いクラブになる！強いチームになる！」

Rotary
神戸モーニングRC



2018年1月11日（木） 第23回例会（通算65回）

「新年例会・清掃活動」

安田幸司 会長・黒川良彦 会長エレクト

奉仕の理想

奉仕の理想に集いし友よ 御国に捧げん我等の業
望むは世界の久遠の平和 めぐる歯車いや輝きて
永久に榮えよ 我等のロータリー ロータリー

1/18 (木)	「ひょうごコミュニティ財団について」	7:00-7:45	香港茶楼
1/25 (木)	「和田興産とマンションについての紹介」 和田興産 専務取締役 和田剛直氏 (神戸 RC)	7:00-7:45	香港茶楼
1/27 (土)	クラブ研修リーダー会議 (黒川会員)	13:30-16:30	センタープラザ西館 6階 9号
2/1 (木)	クラブフォーラム (富澤会員)	7:00-7:45	香港茶楼
2/8 (木)	「あんしんすこやかセンターとは」	7:00-7:45	香港茶楼

幹事報告

報告	ポリオチャリティゴルフ (11/11) にて 239,000 円集まり寄付済
案内	ガバナー事務所より 3/10-11 地区大会登録延長 (1/31 まで) のお知らせ
案内	〃 3/11 「ロータリーファミリーの集い」 のご案内
案内	〃 4/22 第 19 回ロータリー国際囲碁大会 (東京) のご案内
依頼	〃 地区委員推薦のご依頼
週報	神戸第 2 グループ内クラブ、神戸 RC、神戸東灘 RC、神戸六甲 RC より



委員会報告

入会 尾上尚司 (おのえたかし) 会員 [ひょうご子どもと家庭福祉財団 事務局長・常務理事]

前回例会報告 [12/21 (木)]

来訪者 吉田修 様 (神戸 RC)

出席 当日 91.7% (22/24 名) 会員数 27 名 (出席免除者 3 名) 12 月出席率 93.1% (MU5 回)

会長の時間 皆さんおはようございます。明日が冬至ということで、一年で一番一日が短いので、まだ今から夜が明けるところです。先週、今年の漢字が発表されて、「北」となりました。北朝鮮や、北海道日本ハムの大谷選手メジャー挑戦や北島三郎さんのキタサンブラックが活躍したり、漢字一字の選びの上手さに感心しています。一年を振り返って皆さんはどんな一字が思い浮かびますか。私は「場」という字を思い浮かべました。場作りの場や例会の場など、つながりの場を大切にしたいという思いです。新会員も安心して皆が成長できる場にしていきたいと思います。ちょうど今日で半期が終わりますので、また来年もよろしくお願ひします。皆さん今日も例会を楽しみましょう。

前回のプログラム：梅本浩輔会員「イニシエーションスピーチ」

自分の仕事感にクローズアップしてみました。

準備において普段考える事の無い強みや弱みを反すうできた。

昭和 57 年生まれ

学生時代はボクシングをする

何が起こっても折れない心を得る

就職は金融業界を志望。但陽信用金庫に入社

10 年間働く。2 年目で母親を亡くす

関わる人たちが多岐にわたり、スキルアップができる

身近にいる人を幸せにすることができると思った

無駄な動きが多く、営業に使える時間は 2 割、8 割はその他作業に費やしていた

お客様といかに速く信頼関係を築けるかを考えた

今身につけているスキルは全てお客様から教えていただいた

銀行は護送船団方式で潰れない企業と言われていたが、離婚をきっかけに覚悟を決めて転職
フルコミッションの世界・プルデンシャル生命へ転職

元々加入していた保険に目を向けた

営業が向いていると思った

営業を科学する会社

日本中の営業好きが集まっている会社

お客様を助けるという信念を持って営業にあたる

今まで営業に 2 割しか注げなかったものが、10 割注げるようになった

商品は全てお客様に合わせたオーダーメイド

潜在的ニーズを顕在化する

営業は伝えること。何を伝えるか考えるのが営業マンの仕事

保険は、収入と支出のバランスが突然崩れた時に役立つもの

以前からのお客様が倒れ、加入していた他社保険を把握していたのでサポートできた

元気な人がある日突然体調を崩されることもある

何かあった時に、ご家族に大丈夫ですよと言えるように

将来何かが起こった時に後悔しないようにしたい。

お客様にそのイメージを伝えるのが一番の仕事

プルデンシャル生命は新卒ではなく、ヘッドハンティングのみで採用する会社

ありえない結果を出したいのであれば、ありえない努力が必要

正しいことを正しくやる

覚悟を決めた者だけが辿り着けるステージがあると信じています

自分の道を信じて、人生をかけてこの世界に飛び込んだ

一人の力では解決できない課題がこれからもあると思います。



この度ロータリーに参加させていただいた一番の目的は、各業界のエキスパートであられる皆さんが一堂に集われるこの会で、力をお借りしながらチーム力で問題解決を行うことができる理想の場所だったので、参加したいと思いました。今後、皆さんからご指導いただきながら、仕事のアイデア等をいただきながら、私が目指す至福の営業を追い求めて行きたいと思っています。